

Key Account Manager (w/m/d) Bestandskunden

Wo: Frankenthal, Deutschland

Abteilung: Sales

Wir bieten ein dynamisches mittelständisches Unternehmen gepaart mit der Sicherheit eines global agierenden Großkonzerns im Rücken. Bei uns arbeiten Sie in einem internationalen Geschäftsumfeld mit namhaften Kunden. Seit 20 Jahren treiben wir das Trendthema „Digitalisierung“ voran. Und unsere Reise ist noch lange nicht zu Ende. Unser stetiges Wachstum bietet Ihnen viele berufliche Perspektiven, ein attraktives Gehalt in einer unbefristeten Anstellung sowie auch unsere Weiterbildungsmöglichkeiten, mit denen wir Ihre Selbstständigkeit und Ihr Know-How fördern.

Ihr Aufgabenbereich

- Sie erschließen über Bestandskunden neue Geschäftsbereiche in neuen oder benachbarten Branchen oder anderen Unternehmensbereichen innerhalb von Großunternehmen.
- Dabei initiieren und steuern Sie auch die nationale sowie internationale Expansion von Bestandskunden in Deutschland und in den DACH-Ländern nach den Bedarfen dieser Kunden.
- Unsere Produkte platzieren Sie indem Sie den Kunden Entwicklungsthemen aufzeigen, welche mit der AX4-Plattform effizient zu handhaben sind.
- Sie stehen permanent im Kontakt mit unseren Bestandskunden und betreuen diese auch in laufenden Projekten.
- Im Zuge dessen bauen Sie vertriebliche Netzwerke auf und initiieren darüber neue Kontakte zu Interessenten, zum Beispiel im Rahmen von Veranstaltungen.

Ihr Profil

- Betriebswirtschaftliches oder technisches Studium, idealerweise mit Logistik- oder Vertriebsschwerpunkt oder eine vergleichbare Berufsausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten, idealerweise im IT/Software Umfeld und/oder im Bereich Logistik und Cloud
- Fähigkeit, Ansprechpartner auf entscheidender Ebene in kaufmännischen und technischen Fragen zu verstehen und zu überzeugen
- Ausgeprägte Kundenorientierung, Durchsetzungsvermögen und Kommunikationsgeschick
- Aktives Networking in der Branche
- Sehr gute Sprachkenntnisse in deutscher und englischer Sprache

Über uns

Siemens Digital Logistics ist Spezialist für die Digitalisierung logistischer Prozesse. Als Teil des Siemens Konzerns zählt das Unternehmen mit seinem Portfolio ganzheitlicher Software- und Consulting-Lösungen zu den führenden IT-Dienstleistern im globalen Supply Chain Management. Dazu gehören die Logistikplattform AX4 sowie die Supply Chain Suite zur datengestützten Analyse, Simulation und Optimierung von Logistikprozessen. 2018 entstand aufgrund der Zusammenführung der drei renommierten Unternehmen AXIT, LOCOM Consulting und LOCOM Software die Siemens Digital Logistics. Insgesamt beschäftigt Siemens Digital Logistics 300 Experten an den Standorten Frankenthal, Karlsruhe und Wrocław (Polen).

Senden Sie Ihre Bewerbung unter Angaben Ihrer Gehaltsvorstellung und dem frühestmöglichen Eintrittstermin bitte an karriere.digital@siemens-logistics.com